

Сегодня мы наблюдаем результаты российского нерегулируемого рынка: когда-то вся страна начинала с открытия водочных ларьков, позже извозом занималась, потом «пирамиды строила» и пельмени лепила – теперь вся страна цементом торгует. Все происходит по-прежнему спонтанно и лавинообразно. Отмена пошлин на импорт цемента ударила по российским предприятиям и может заставить участников цементного рынка пересмотреть инвестиционные планы на ближайшие годы. В то же время аналитики считают, что экспортеры пока не смогут оккупировать отрасль и занять более 10% рынка – препятствием выступают российские порты, которые имеют ограниченную пропускную способность и требуют серьезных капиталовложений и модернизации.

КАК ВЫЖИТЬ И ЗАРАБОТАТЬ В НОВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ?!

На самом деле, отечественные производители цемента и строительных материалов нуждаются не в защите, а в стабильных правилах игры на финансовом и строительном рынке, смысл которых максимально загружать собственные производственные мощности, полностью реализовывать произведенную продукцию и получать умеренную, но запланированную прибыль, вкладывая ее в развитие собственного производства. Учитывая, что, по прогнозам, отечественных мощностей не хватало, «контролируемый» импорт пришел бы на выручку, но импорт пошел не во благо, так как имел место существенный перекоп цен, спад строительной отрасли, а далее еще и финансовый кризис.

Все дальнейшие ценовые движения отечественных производителей направлены на хоть какую-то стабилизацию ситуации, что называется своими силами. Вопрос: а где государство? Или живо еще утверждение, о том – что рынок сам все отрегулирует? За последние 18 лет все попытки «урегулирования рынком самого себя» вели к бесконтрольному росту цен и кризису отраслей. Выглядит все это очень не профессионально, да и «за Державу обидно».

Кого винить? – как всегда некого, надо просто учесть ошибки последних пяти лет, не забывать народную мудрость – «семь раз отмерь...», думать и чаще общаться с профессионалами.

А теперь о главном - в ближайшие два года ситуация кардинально вряд ли изменится: останутся трудности с финансированием предприятий и реализацией продукции, в связи с этим количество предприятий, способных строить «с нуля» и вводить новые мощности сократится до минимума. На действующих предприятиях производственное оборудование изношено до 70% и более, как результат:

- низкая производительность;
- высокое энергопотребление;
- «жуткая» экология.

Коллеги, так давайте перестанем ждать «конца света» и начнем довольствоваться настоящим:

- проведем экспертизу существующего производства;
- наметим этапы модернизации имеющихся мощностей;
- снизим себестоимость выпускаемой продукции;
- сократим энергозатраты и минимизируем потери;
- повысим качество и количество выпускаемой продукции;
- повысим экологическую защищенность объекта.

У Вас уже возник резонный вопрос: а к кому обратится за комплексным решением данных проблем и где взять денег?

Обращайтесь к проверенным, имеющим историю, опыт и рекомендации Компаниям. Например, Инжиниринго-Производственная компания «МЕТАЛТЕК» за девять лет своего существования выполнила работы по модернизации и запуску новых производственных участков более чем на 140 предприятиях России и странах СНГ.

По поводу денег: во-первых, модернизацию можно делать не сразу, а поэтапно, во-вторых, где-то придется зажать свои амбиции и «залезть в тумбочку» за собственными средствами, а в-третьих, эти вложения быстро себя окупят – период стагнации все равно закончится, выживут далеко не все, а те, кто доживет до лучших экономических условий и успеет перестроить свое производство, получит серьезные конкурентные преимущества.

Сфера деятельности Компании «ИПК «МЕТАЛТЕК» охватывает изготовление, поставку и запуск технологического оборудования для разгрузки, перекачки и складирования цемента, минерального порошка, извести, гипса и других сыпучих материалов (WWW.RUSCEM.RU), а также проектирование и изготовление нестандартного оборудования и технологических металлоконструкций (WWW.METALTEK.RU), в т.ч. силосы (до 1000 тонн), приемные бункеры, воздухообор-

ники (ресиверы) и многое другое.

Компания «ИПК «МЕТАЛТЕК» решает комплекс технологических задач, связанных с обустройством складов и хоппероприемников цемента:

- аспирация приемных бункеров и надбункерного пространства;
- подбор фильтров для обеспыливания силосных емкостей;
- непрерывное измерение уровня и массы цемента с возможностью отображения на РС;
- растаривание биг-бэгов;
- аспирируемая загрузка цементовозов;
- вакуумная разгрузка хопперов без приямка.

В настоящее время специалистами Инжиниринго-Производственной Компании «ИПК «МЕТАЛТЕК» успешно внедряется на ряде предприятий стройиндустрии вакуумно-нагнетательная установка УВН на базе пневмокамерных насосов для мобильной разгрузки хопперов. Данная инновация весьма актуальна для небольших и средних предприятий, выпускающих бетон, раствор, сухие смеси и т.п. с малой среднесуточной, а также почасовой производительностью по сыпучим продуктам. К тому же для эксплуатации данной установки не нужны дорогостоящие строительные работы и крупные капиталовложения в импортные поставки.

Кроме того, разработана, сертифицирована и изготавливается серийно промышлен-



ленная установка для растаривания мешков (биг-бэгов) в силосы УРМ с производительностью до 75 тонн цемента в час. Установка разработана с использованием выпускаемых Компанией пневмокамерных насосов дискретного действия серии НПА-50 в качестве эффективного варианта пневмотранспорта сыпучих продуктов на перевалочных базах и заводах.

Принцип сотрудничества Компании «ИПК «МЕТАЛТЕК» с Заказчиками основывается на индивидуальном подходе к каждому из Клиентов. На начальном этапе ведется оценка производственных нужд и требований Заказчика. Варианты сотрудничества подбираются, исходя из трех основных параметров: производственно-технологические требования, кадровый состав Заказчика и имеющийся бюджет.

Последовательность работы с Заказчиком:

- согласование Технического Задания;
- выбор комплексного или этапного подхода к решению поставленной задачи;
- заключение Договоров;
- разработка Рабочего проекта, включая нестандартное оборудование;
- изготовление технологического оборудования, металлоконструкций и систем автоматического управления (АСУ ТП);
- контроль выполнения общестроительных и монтажных работ (авторский надзор);
- выполнение пуско-наладочных работ и обучение персонала Заказчика.

Единый сервисный центр Компании «ИПК «МЕТАЛТЕК» полностью обеспечивает возможности для проведения испытаний и предпродажной подготовки собственного технологического оборудования, обучения персонала Заказчиков, текущей эксплуатации и ремонту технологического оборудования.

На российском рынке технологического оборудования и металлоконструкций для цемента, гипса, извести и других сыпучих материалов предложения Компании «ИПК «МЕТАЛТЕК» – это наиболее оптимальное соотношение цены, качества и комплексного подхода к решению Ваших задач.

Приглашаем Вас на производственную базу Компании в Москву, а также на предприятия, давно и успешно эксплуатирующие технологическое оборудование нашей Компании, где Вы сможете получить необходимые консультации и рекомендации.

Друзья, прекращайте грустить, звоните - давайте пообщаемся и, без сомнения, поможем друг другу!

Тел./факс: (495) 660-22-84 (многоканальный)

info@ruscem.ru

WWW.RUSCEM.RU